



ACCUEIL + ACTUALITÉS + DÉPARTEMENTS + PETITES ANNONCES + ANNONCES LÉGALES + COMMUN

Vous êtes ici : [Accueil](#) > Article : Les vigneron attendent les rendements...

ÉPERNAY

Les vigneron attendent les rendements 2009 Anxiété dans le vignoble

C'est aujourd'hui que sera connu le rendement de la vendange 2009. Un accord que les acteurs du vi attendent avec une certaine inquiétude.

CELA fait plus d'un mois que le vignoble retient son souffle. Mais il faudra encore patienter quelques heures avant le niveau de rendement de la vendange 2009. Depuis hier déjà, les trois acteurs de l'interprofession - négoce, vigneronn coopératives - négocient âprement pour parvenir à un accord qui satisfasse tout le monde. Il faut dire que les enjeux sont importants : baisse directe des revenus, manque de stock à venir pour les récoltants-manipulants, difficultés à amortir des investissements lourds si le rendement est trop bas.

« Moi, j'ai fait le même travail qu'avant dans les vignes. Alors si les maisons vendent moins, c'est leur problème, ça me concerne pas », témoigne ce petit propriétaire de vignes qui possède quelques ares dans la vallée de la Marne.

Mais la majorité des viticulteurs s'accorde aujourd'hui à penser que le niveau de rendement à 7 500 kg/ha, proposé par le négoce, est retenu. « Si c'était le cas, les petits vigneronn qui vendent au kilo ne se relèveraient pas », entend-on dans le vignoble. Problèmes de trésorerie

« Tout le monde sait qu'on sera sous les 10 000 kg/ha, et probablement autour de 9 500 kg/ha », avance Laurent, un vigneron. Le rendement qui représenterait déjà une baisse de revenu de 30 % pour les vigneronn. « Comme les charges sont calculées sur l'année précédente, cela risque de fragiliser nos petits adhérents », poursuit-il.

Pragmatique, Damien Coutelas, récoltant-manipulant à Villers-sous-Châtillon, estime qu'il faut s'adapter à la conjonction et baisser le rendement pour garder un prix acceptable », fait-il remarquer, tout en rappelant qu'un rendement entre 7 500 et 9 500 kg/ha est raisonnable et que le négoce partage également Laurent Etienne. « Une grosse appellation ne servirait à rien si on vend moins de champagne. Mais une question demeure dans les esprits : pourquoi le négoce a-t-il fait débloquer 1 200 kg supplémentaires l'année dernière amorcée au premier semestre 2008 ? « On savait déjà au mois de septembre que ça n'allait pas, alors tout le monde a commenté le chef de cave. « Les vigneronn ne sont pas du genre à aller manifester, mais ils sont très inquiets », réagit-il. Il s'étonne en particulier de la possibilité de rémunérer les viticulteurs sur 24 mois. « Cela va entraîner des problèmes de trésorerie », dit-il. J.G-A. et R.H.

vendanges2009
viticulture